

定价

售价不是加出来的，是倒推出来的



市场决定售价

成本只决定你能不能活

先定成本再乘一点五，是新手亏钱最快的一条路

① 原理 · 售价由市场决定，成本只判生死

同类目前 20 名的价格带，就是你的天花板。

成本加成只在一种情况下成立：你有别人做不到的东西。没有，就按市价倒推，再拿成本判生死。

② 佣金规则 · 截至 2026-10

类目	佣金	最低
家居 / 宠物 / 运动	15%	\$0.30
消费电子 / 电脑	8%	\$0.30
服装配饰	5% / 10% / 17% 分段	\$0.30

佣金按**费用类目**收，不是前台显示的类目。

② 分段佣金 • 截至 2026-10

服装：15 美元以下 5%，15 到 20 美元 10%，20 美元以上 17%。是**分段累计**，不是超过就全按低率：

售价	\$21
前 \$15 × 5%	\$0.75
\$15~\$20 × 10%	\$0.50
超出 \$1 × 17%	\$0.17
合计	\$1.42

[源:PRICING-2026-10]

③ 算例 • 一个 49.99 美元怎么倒推

售价	\$49.99
- 佣金 15%	\$7.50
- FBA 配送	\$9.77 (7~8 磅档 ×1.035)
- 头程	\$4.00
- 产品成本	\$8.50
- 仓储杂项	\$0.60
= 毛利	\$19.62 → 39%

配送费按体积重档查，别按实重估。（本仓推算）

[源:FBA-2026-10]

③ 算例 • 降十美元吃掉多少

售价	\$49.99 → \$39.99
佣金	\$7.50 → \$6.00
配送	不变 \$9.77
毛利	\$19.62 → \$11.12 (39% → 28%)
再降	\$34.99 → 毛利 \$6.87 (19.6%)
	跌破 25% 线

降十美元售价，毛利掉八点五美元：佣金只少一块五，剩下八块五全是你出的。（本仓推算）

④ 行动清单

- 📌 抓同类目前 20 名价格，取中位数当锚
 - 📌 配送费按体积重档查，不按实重估
 - 📌 佣金按费用类目算，不按前台类目
 - 📌 毛利率算出来 < 25% → 换品或改尺寸
 - 📌 每次调价前，把竖式重算一遍
-

⑤ 常见坑

- **成本乘一点五定价** — 市场不认你的成本
 - **用实重估配送费** — 账单按体积重收
 - **只看佣金率** — 低价品撞上最低佣金 \$0.30
 - **以为跳档就全降** — 分段是累计的
 - **忘了旺季与 3.5%** — 一年有三个多月是旺季价
-